



مشخصات سیستم فروش

- ۱) اعلام لحظه ای موجودی کالای آماده فروش
- ۲) صدور پیش فاکتور فروش با تاریخ اعتبار معین
- ۳) ثبت و کنترل نرخ فروش محصولات با تاریخ اعتبار
- ۴) کنترل و نگهداری تاریخچه تغییرات قیمت بصورت ادواری
- ۵) کنترل و اعمال نرخهای فروش گوناگون مانند عمده فروشی، نمایندگی و ...
- ۶) جمع آوری اطلاعات مشتریان و موزعین و امکان طبقه بندی آنها
- ۷) اعمال تخفیف فروش موردی و یاضابطه مند (براساس نوع فروش، گروه کالا، گروه مشتری، کالا، مشتری، تعداد، سقف مبلغ خریداری شده و ...) بصورت اتوماتیک
- ۸) شناسائی و اعمال عوارض قانونی فروش براساس ضوابط و بشکل متنوع
- ۹) محاسبه جایزه خرید براساس ضابطه انتخابی
- ۱۰) انتخاب روش دلخواه جهت شماره دهی به اسناد (دستی و اتوماتیک)
- ۱۱) استفاده از ارزشهای گوناگون به همراه نگهداری نرخ هر یک از ارزشها به شکل روزانه
- ۱۲) امکان محاسبه وزنی هر محموله برای انتخاب ظرفیت مناسب
- ۱۳) امکان ثبت فاصله، محل تخلیه بار جهت برنامه ریزی پخش در سطح خرده فروشی
- ۱۴) امکان تطبیق وزن استاندارد با کارت باسکول خروجی از انبار (جهت تقویت کنترلهای داخلی)
- ۱۵) ارتباط با سیستم انبار محصول و انتقال مکانیزه درخواست به سیستم انبار و بالعکس (برگ تحویل و موجودی لحظه ای به سیستم فروش)
- ۱۶) امکان صدور حواله، برگ تحویل، فاکتور فروش و چاپ آنها با فرم دلخواه
- ۱۷) امکان ایجاد عملیات برگشت از فروش با عطف به فاکتور و بدون عطف به فاکتور
- ۱۸) امکان انجام تعدیلات بر روی اسناد پیش فاکتور، حواله و فاکتور و نیز ابطال اسناد پیش فاکتور و حواله
- ۱۹) نمایش لحظه ای مانده اسناد پیش فاکتور و حواله
- ۲۰) ارتباط با سیستم مدیریت وجوه نقد (دریافت و پرداخت) بصورت لحظه ای و متقابل و تهیه تراز مشتری
- ۲۱) ارائه آخرین وضعیت مانده ریالی مشتریان و کنترل تسویه هر فاکتور فروش (پس از ارتباط با سیستم مدیریت وجوه نقد)
- ۲۲) امکان کنترل اعتبار مشتری در هنگام صدور حواله فروش جهت اتخاذ تصمیم مناسب
- ۲۳) کنترل میزان کف و سقف خرید مشتری در هنگام صدور پیش فاکتور
- ۲۴) صدور حواله گروهی و فاکتور گروهی یا تجمیعی براساس شرایط انتخابی
- ۲۵) صدور گروهی تعدیلات جهت مانده حواله های غیر قابل تحویل
- ۲۶) اعمال سهمیه بندی کالا براساس گروه کالا / کالا / گروه مشتری / مشتری / مرکز مشتری / محدوده تاریخ / شهرستان / نوع فروش
- ۲۷) صدور اسناد حسابداری و انتقال به سیستم مالی
- ۲۸) امکان انتقال اسناد مانده دار به سال مالی بعد در عملیات پایان سال
- ۲۹) انتقال ضابطه های قیمت، تخفیف، عوارض به سال مالی جدید با آخرین نرخ موجود در سال قبل
- ۳۰) نمایش مشتریان فاقد گردش اطلاعاتی در محدوده زمانی انتخابی
- ۳۱) تعریف سطح دسترسی کاربران در حد شعبه / انبارهای مجاز و بخشهای مختلف سیستم
- ۳۲) امکان تخصیص شماره سریالهای مختلف به فاکتور در سطح شعبه یا انبار
- ۳۳) امکان بهره برداری از الگوی صفات به همراه مقادیر پیش فرض
- ۳۴) امکان محاسبه حجم هر محموله براساس حجم کالای فروش رفته برای بهره گیری از حجم کامیون
- ۳۵) تهیه گزارشات کنترلی، آماری و مدیریتی که بصورت TEXT و GRAPHIC قابل مشاهده و چاپ است و اعم آنها عبارتند از:
 - ۱- تهیه لیستهای فروش روزانه، تحویل روزانه و لیست واریزی مشتریان به تفکیک کالا، مشتری، برگ فروش و ...
 - ۲- تهیه لیست های میزان توزیع کالا به تفکیک استانی، منطقه، مسیر، نوع مشتریان و ...
 - ۳- آمار فروش جهت سازمانها و وزارتخانه های مختلف به فرمهای دلخواه



- ۴- فروش ماهانه و سه ماهه جهت ارائه به وزارت دارائی به صورت چاپی یا فایل متنی
- ۵- تهیه لیستهای عوارض شهرداری ، سازمان حمایت ، آموزش و پرورش ، تجمیع عوارض و ... به فرمهای مختلف
- ۶- امکان تهیه لیست مشتریانی که بالای حجم خاصی (ریالی ، تعدادی) خریداری نموده اند
- ۷- تهیه آمار فروش توسط نماینده (ویزیتور)
- ۸- تهیه گزارش صورت وضعیت مشتری (مشتری خاص و یا گروهی) و مانده حساب درمقاطع زمانی مختلف
- ۹- تهیه انواع گزارشات مقایسه ای (میزان درخواست با فروش قطعی ، فروش نماینده های مختلف و...)
- ۱۰- تهیه گزارش میزان درخواست منطقه ، مسیر جهت برنامه ریزی بازرگاری
- ۱۱- تهیه گزارش مقایسه ای عملکرد دوره ای با اهداف برنامه ریزی درسطوح مختلف

- سیستم عامل سرویس دهنده : Windows 2000 family – Windows 2003 family
- سیستم عامل سرویس گیرنده : Windows 2000 professional – Windows XP professional
- پایگاه داده ها : MS-SQL Server 2000 , 2005